

山田の窓口とは

～経営者専用よろず相談窓口～



山 田 の 窓 口

目次

1. 会社概要
2. 代表者紹介
3. サービス内容について
4. ターゲット顧客について
5. プラン内容について
6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

4. ターゲット顧客について

5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

会社概要

法人名称	株式会社 山田の窓口
事業内容	経営者専用よろず相談窓口業・飲食業
本店所在地	〒108-0075 東京都港区港南 2 丁目 3 - 1 大信秋山ビル 3F
代表取締役	山田士雄
創業	2021年8月2日（設立：2023年6月21日）
資本金	1百万円
決算月	5月
電話番号	03-6826-0438
メールアドレス	info@yamada-no-madoguchi.com
顧問弁護士	山下江法律事務所

1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

4. ターゲット顧客について

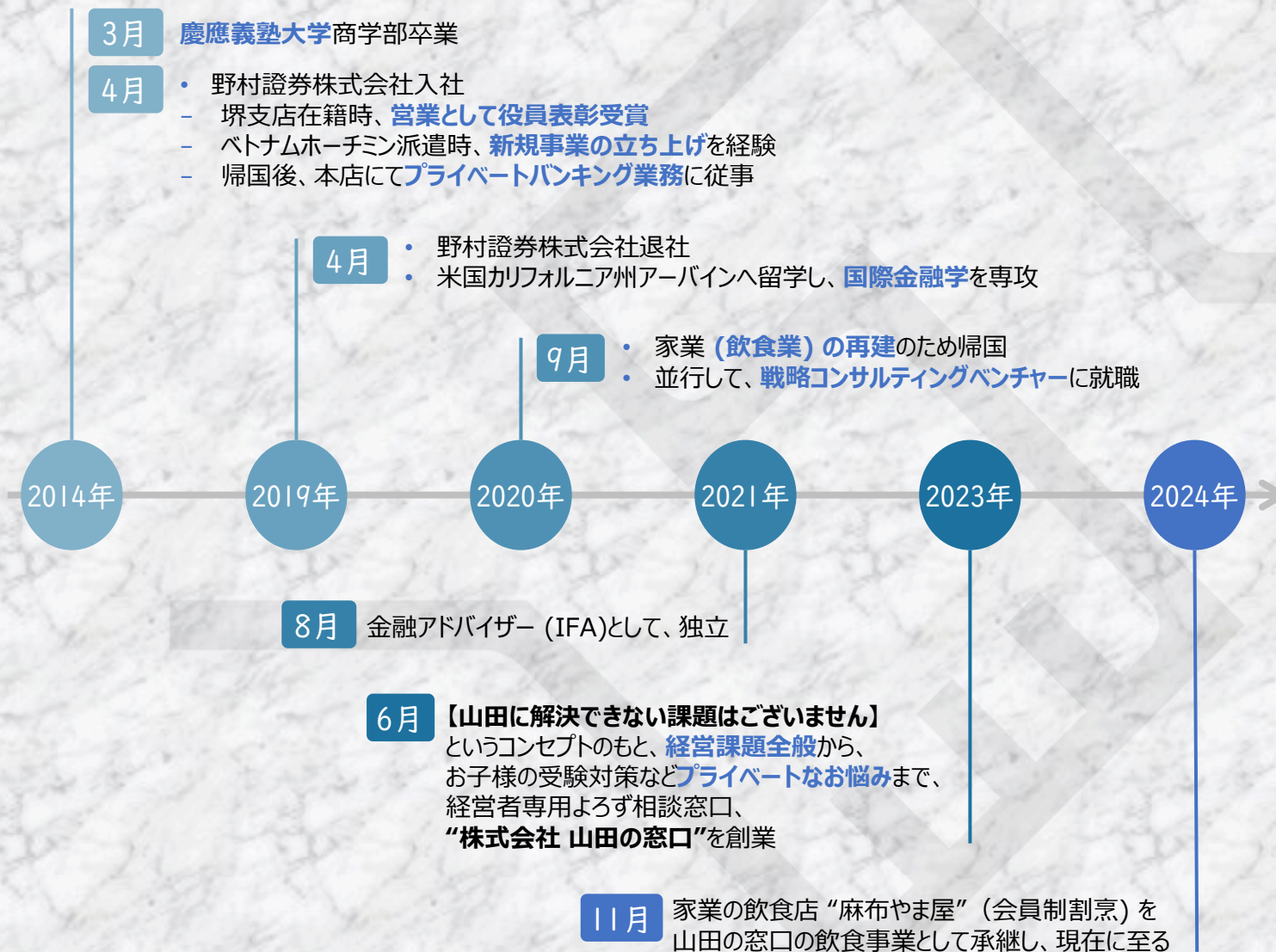
5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

代表者紹介



経歴



経営者専用よろず相談窓口開業の想い

お客様の緊急度・優先度の高い、目の前の課題を解決したいという想いがあります。それは、経営課題支援にとどまらず、プライベートのお悩みについても同様です。



想い

お客様の目の前の課題を解決することで、
「山田に出会えてよかった」と感じていただきたい

1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

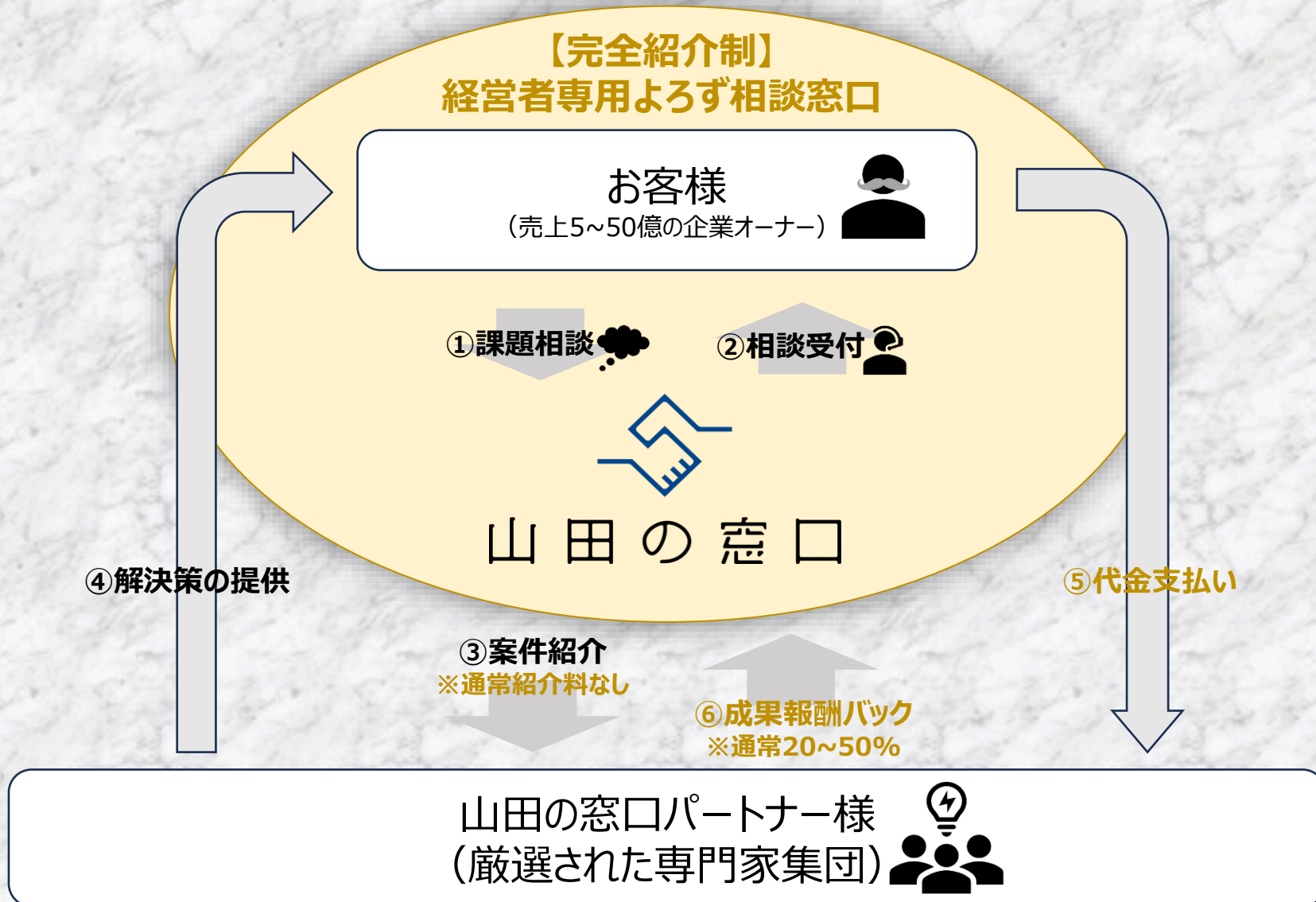
4. ターゲット顧客について

5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

経営者専用よろず相談窓口の仕組み

山田に対応できることはもちろん、専門領域外については山田の目利きで厳選したパートナー様へ依頼し、解決へと導きます。なお、ご相談料無料でございます。



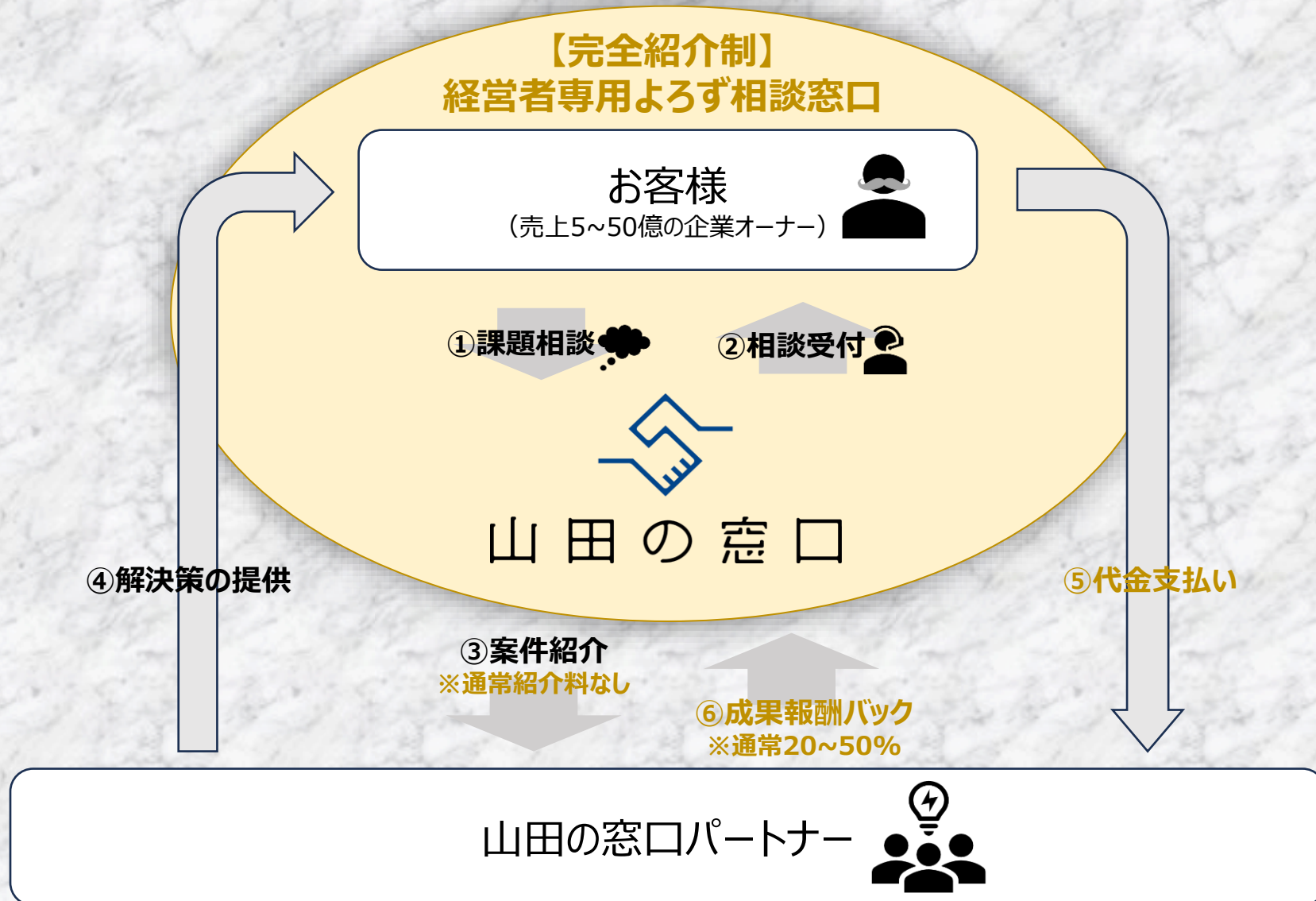
山田の窓口パートナーについて

現状のパートナー様は、約120社にのぼります。課題解決支援のパートナー様については、随時募集中でございます。



サービスラインナップについて

サービスラインナップについては、別紙（Excelファイル）をご参照ください。



1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

4. ターゲット顧客について

5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

ターゲット顧客について

属性

オーナー社長
(100%保有)

売上/利益

売上: 5~50億円
利益: 10百万円以上

従業員数

20~100名以下

業種

建設業、製造業
運輸業、卸売業
小売業、宿泊業
飲食サービス業

地域

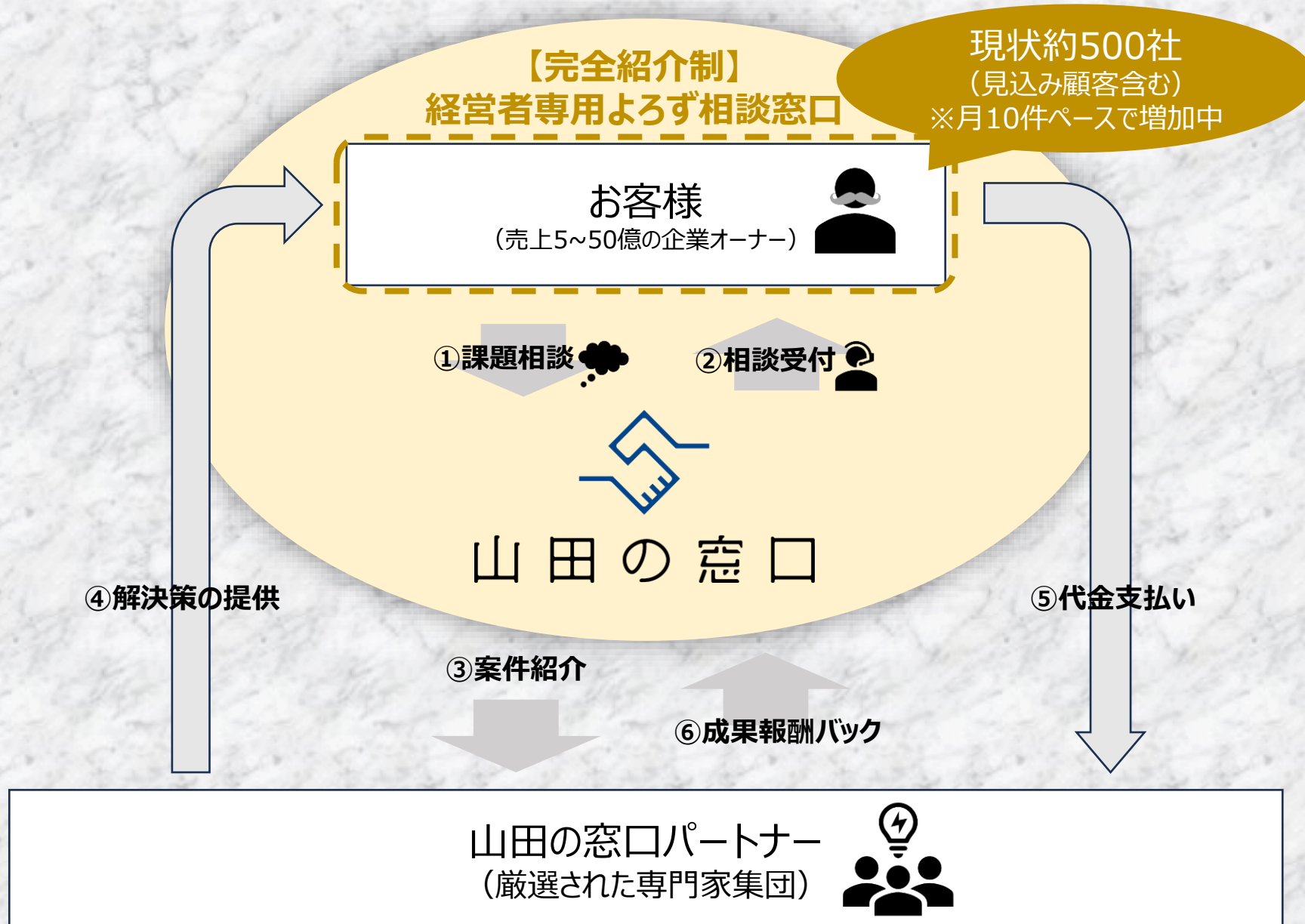
地方企業
(政令指定都市)

個人金融資産

50百万円
~
5億円ほど保有

※別紙参照

現状の顧客数（見込み顧客含む）について



山田の窓口の強み = 営業・提案力 ～顧客との関係値～

お客様



現状約500社
(見込み顧客含む)
※月10件ペースで増加中

属性

オーナー社長
(100%保有)

売上/利益

売上: 5~50億円
利益: 10百万円以上

従業員数

20~100名以下

業種

建設業、製造業
運輸業、卸売業
小売業、宿泊業
飲食サービス業

地域

地方企業
(政令指定都市)

個人金融資産

50百万円
～
5億円ほど保有

全500社の顧客（見込み顧客含む）に対し、営業・提案可能
＝話の密度が濃く、接点が多いため、お話を聞いていただける関係値が継続

1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

4. ターゲット顧客について

5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

プラン内容について

30社
限定

ライトプラン (業務委託契約)

料金

1送客あたり
5万円(税抜)

契約形態

業務委託契約

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 会食の優先招待

20社
限定

スタンダードプラン (顧問契約)

料金

20万円
(税抜)/月

契約形態

年間の顧問契約

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 課題解決支援
- ✓ 月1ミーティング
- ✓ 営業企画
- ✓ 営業社員育成
- ✓ 会食の優先招待
- ✓ 法人会員権の付与

1社
限定

プレミアムプラン (営業顧問契約)

料金

100万円
(税抜)/月

契約形態

年間の営業顧問契約
(※名刺配布含む)

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 課題解決支援
- ✓ 週1ミーティング
- ✓ 営業企画
- ✓ 営業社員育成
- ✓ 上場会社役員接点構築
- ✓ 会食の優先招待
- ✓ 法人会員権の付与

各プランの横比較

	ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン
	成果報酬型	¥200,000/月	¥1,000,000/月
見込み客送客	○	○	○（売上30億以上）
課題解決支援	—	○	○
ミーティング	—	○（月1）	○（週1）
営業企画	—	○	○
営業社員育成	—	○（月2時間）	○（週2時間）
会食の優先招待	○	○	○
上場会社役員との接点構築	—	—	○
名刺を持った営業活動	—	—	○
「麻布やま屋」法人会員権 ※通常5万円/月（税抜）	—	○	○

顧問契約のご提案

30社
限定

ライトプラン (業務委託契約)

料金

1送客あたり
5万円(税抜)

契約形態

業務委託契約

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 会食の優先招待

20社
限定

スタンダードプラン (顧問契約)

料金

20万円
(税抜)/月

契約形態

年間の顧問契約

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 課題解決支援
- ✓ 月1ミーティング
- ✓ 営業企画
- ✓ 営業社員育成
- ✓ 会食の優先招待
- ✓ 法人会員権の付与

1社
限定

プレミアムプラン (営業顧問契約)

料金

100万円
(税抜)/月

契約形態

年間の営業顧問契約

特徴

- ✓ 見込み客送客
- ✓ 課題解決支援
- ✓ 週1ミーティング
- ✓ 営業企画
- ✓ 営業社員育成
- ✓ 上場会社役員接点構築
- ✓ 会食の優先招待
- ✓ 法人会員権の付与

顧問契約について

20社
限定

スタンダードプラン (顧問契約)

料金

20万円
(税抜)/月

契約形態

年間の顧問契約

特徴

- ① 見込み客送客
- ② 優先的な課題解決支援
- ③ 営業戦略企画支援
- ④ 営業社員育成代行
- ⑤ 会食の優先招待
- ⑥ 法人会員権の付与



① 見込み客送客

→ **月2~4件**を目標にご紹介 (**アフターフォロー**の徹底)

② 優先的な課題解決支援

→ **LINE相談都度OK** (3営業日以内の返信をお約束)

③ 営業戦略企画支援

→ **協業先**のご紹介、座組の整理・提案

④ 営業社員育成代行

→ **課題の特定**、トークスクリプト作成、個別ロールプレイング代行 (※ 従業員さま1名追加毎に、+3万円+税)

⑤ 会食のご招待

→ 共催ランチ会、**クローズドな経営者交流会**への優先招待

⑥ 弊社「麻布やま屋」の法人会員権 (通常 月5万円+税) 付与

→ **完全会員制・住所非公開**の家族経営割烹

お試し契約のご提案

20社
限定

スタンダードプラン (顧問契約)

料金

10

20万円

(税抜)/月

+ ※成果報酬 (※応相談)

契約形態

半年間の顧問契約

特徴

- ① 見込み客送客
- ② 優先的な課題解決支援
- ③ 営業戦略企画支援
- ④ 営業社員育成代行
- ⑤ 会食の優先招待
- ⑥ 法人会員権の付与



- ① 見込み客送客
→ 月2~4件を目標にご紹介 (アフターフォローの徹底)
- ② 優先的な課題解決支援
→ LINE相談都度OK (3営業日以内の返信をお約束)
- ③ 営業戦略企画支援
→ 協業先のご紹介、座組の整理・提案
- ④ 営業社員育成代行
→ 課題の特定、トークスクリプト作成、個別ロールプレイング代行 (※従業員さま1名追加毎に、+3万円+税)
- ⑤ 会食のご招待
→ 共催ランチ会、クローズドな経営者交流会への優先招待
- ⑥ 弊社「麻布やま屋」の法人会員権 (通常 月5万円+税) 付与
→ 完全会員制・住所非公開の家族経営割烹

目次

1. 会社概要

2. 代表者紹介

3. サービス内容について

4. ターゲット顧客について

5. プラン内容について

6. 会員制割烹（麻布やま屋）について

会員制割烹（麻布やま屋）について

麻布十番に店舗を構える、**完全会員制・住所非公開の割烹料理屋**です。家族経営の心ほどける空間をお楽しみいただけます。



マクアケ限定会員募集

この度、3/8～マクアケ（クラウドファンディングサービス）限定で、会員募集をいたします。

https://www.makuake.com/project/azabu_yamaya/



なのに、
心ほどける

麻布×会員制×本格和食



マクアケ限定会員募集

今後の追加募集は未定です。最初で最後の【審査なし】での限定販売です。

https://www.makuake.com/project/azabu_yamaya/



【7社限定】オーナー権募集について

今回、7社限定でご支援いただきたい内容の1つに【オーナー権】がございます。特徴は下記の通りです。

① オーナー権の証

④ 法人限定コース

② 一生涯の会員権

⑤ 会食のご招待

③ お席の確保権利

⑥ 格安サイト利用権

【7社限定】オーナー権募集について

詳細は下記の通りです。

7社
限定

オーナー権について

料金

100万円（税込）

契約形態

一生涯の会員権

特徴

- ① オーナー権の証
- ② 一生涯の会員権
- ③ お席の確保権利
- ④ 法人会員限定コース
- ⑤ 会食のご招待
- ⑥ 格安通販サイト利用権



- ① オーナー権の証
 - ・「俺の店」と、周囲の方々に伝えていただけます
 - 店内に**掛札**にて、お名前を掲載いたします
 - ・四半期毎の**経営会議に参加**いただけます！（※数値非開示）
- ② 一生涯の会員権（**チタン製の会員権**の付与）
 - ・お店が存続する限り、**何度でも来店可能**です
 - ・会員費は**永年無料**です（通常5万円＋税 / 月）
- ③ お席の確保権利
 - ・**指定の日時、お好みのお席**を優先的に確保します
- ④ 法人会員限定のコース
 - ・従業員さま含め**8,000円（税別）コース**がご注文可能です
- ⑤ 会食のご招待
 - ・山田の窓口主催の会食に、**優先的に割引価格でご招待**します
- ⑥ 格安通販サイトの利用権
 - ・社販.com様と連携し、**格安サイトの会員権**を付与します

参考（店舗画像）











参考（店舗画像）







山 田 の 窓 口